



EQUIPO DE BRAND AMBASSADORS

**La importancia de un buen
representante en España**

UNA PROPUESTA DE TRABAJO



¿QUIÉNES SOMOS?



Alrededor de AMEDERE nos hemos reunido diversos especialistas en distintas doctrinas que hemos coincidido en el mundo y la cultura del vino.

Somos profesionales conocedoras del mundo del vino, con importante presencia en los medios de comunicación relacionados y especializados.

Además conocemos perfectamente las canales de distribución de nuestro país: alta gastronomía, cadenas y grupos de hoteles y restauración, grandes superficies, tiendas y bodegas gourmet y el canal HORECA de media y alta calidad

Estamos especializados en la selección e introducción de vinos seleccionados en nuestro país.

¿quieren que trabajemos juntos?

Sólo obtendrá beneficios.



SER BRAND AMBASSADOR



Nuestro trabajo consiste fundamentalmente en:

- Cuidar la reputación y presencia en medios de comunicación de nuestras marcas representadas.
- Facilitar las presentaciones del producto a los principales agentes del sector.
- Abrir los canales de distribución en:
 - a) Alta restauración. Grandes chefs, sumilleres y restaurantes que son prescriptores.
 - b) Principales grupos de restaurantes.
 - c) Principales cadenas de hoteles.
 - d) Grandes superficies seleccionadas.
 - e) Tiendas y enotecas gourmet.
 - f) Canal horeca de medio a alto nivel.

En todos ellos contamos con las relaciones necesarias para establecer canales de comunicación que permitan la introducción de las marcas representadas.





LOS OBJETIVOS



Todo lo anterior se materializa en distintas estrategias orientadas a:

- Dar a conocer la marca a través de los medios de comunicación especializados.
- Realizar las presentaciones personalizadas con los agentes más importantes.
- Crear la red de distribución acorde con los intereses de nuestras marcas.
- Mantener la estructura creada con efectividad a lo largo del tiempo.
- Informar regular y continuamente a nuestros clientes representados de los avances realizados y del análisis del mercado.

En definitiva, compartir los objetivos de nuestras marcas:

- 1.- Cuidar su imagen y reputación en el sector.
- 2.- Seleccionar los segmentos del mercado-consumidor.
- 3.- Establecer los principales acuerdos comerciales.
- 4.- Gestionar la mejor red comercial y de distribución.

Objetivos: **CUIDAR EL PRESTIGIO DE LA MARCA, GENERAR VOLUMEN DE NEGOCIO Y VENTAS, CREAR UNA ESTRUCTURA ESTABLE Y RENTABLE EN ESPAÑA.**



¿QUÉ PROPONEMOS?



Ser su BRAND AMBASSADOR en España.

De cara al consumidor, ser intuitivos, con imaginación y enfoque visionario, analizando también la imagen corporativa, de la marca y de todos actos de comunicación y marketing. Conectar la marca con sus públicos y que sus productos generen una necesidad emocional sobre éstos.

De cara a la empresa representada, crear una estructura comercial estable que alcance los objetivos de negocio establecidos, explorar todos los canales de distribución y mantener unas vías de comunicación con los principales agentes del mErcado.

Este es el resumen de las funciones que deseamos asumir para ustedes en España.

Y podemos realizarlo por experiencia, formación, capacidad de gestión, relaciones en el sector, profesionalidad y entusiasmo por nuestro trabajo.

Los beneficios para ustedes serán importantes.



¿SEGUIMOS HABLANDO?

A PARTIR DE ESTE MOMENTO LES PROPONEMOS SEGUIR MANTENIENDO EL CONTACTO CON EL FIN DE ESTUDIAR LAS POSIBILIDADES DE COLABORACIÓN QUE PODEMOS ESTABLECER ENTRE AMBAS PARTES.

ESTAMOS DISPUESTOS A TRABAJAS CON USTDES
¿EMPEZAMOS?



OFICINAS

España: MADRID | BARCELONA | VALENCIA

Oficina Central:
Avda. Doctor Arce, 14 | EL VISO | 28002-MADRID

[Tel. Centralita] 617 15 56 61 / 689 72 93 98

[email] central@amedere.com